

Statistiques annuelles du commerce de gros.—En établissant un indice annuel des ventes au gros, le but principal a été d'obtenir la mesure la plus représentative du commerce de gros et particulièrement des affaires avant le stage du détail. Cet indice annuel est confiné aux grossistes proprement dits. Les grossistes proprement dits sont surtout des marchands de gros, importateurs, exportateurs et distributeurs de machinerie. De ce groupe sont exclus les distributeurs tels que les agents et courtiers, les succursales de ventes des manufacturiers et les autres types de distributeurs spécialisés. Cependant, afin d'atteindre l'objectif mentionné plus haut d'une mesure représentative du commerce de gros, il a fallu apporter quelques altérations aux classifications utilisées pour la présentation des résultats du recensement des établissements de commerce et de service, en 1931. Les principales altérations* consistent à inclure avec les grossistes proprement dits ici indiqués certains distributeurs en gros de produits de pétrole et les ventes domestiques du bureau principal des établissements de salaison qui n'étaient pas compris avec les grossistes proprement dits lors de la présentation des statistiques de 1930. Il y a eu aussi d'autres changements de moindre importance. Le résultat net a été d'augmenter la valeur des ventes de 1930 des grossistes proprement dits de \$1,111,319,200, tel qu'il est indiqué aux pages 683-684 de l'Annuaire de 1934-35, à \$1,370,066,000 comme le montre le tableau 29.

Les ventes totales et les indices de ventes sont donnés par province et genre d'affaires; les chiffres de 1930 sont ceux du recensement, tandis que ceux de 1931-35 sont des estimations basées sur les résultats des relevés annuels. Le commerce de gros au Canada en 1935 s'évalue à \$1,080,742,000 comparativement à \$1,370,066,000 en 1930. Quoique les ventes soient ainsi de 21·1 p.c. inférieures au niveau de 1930, l'amélioration commencée en 1933 s'est continuée; une augmentation de 5·6 p.c. dans la valeur du commerce en 1934 entraînant l'indice de 1935 à 4 p.c. près de celui de 1931. Les gains les plus considérables dans les ventes en 1934 ont été enregistrés par les firmes qui ont trait à l'équipement et aux fournitures industriels; ce sont les firmes qui ont subi les pertes les plus fortes de 1930 à 1933. Il n'est pas possible de déterminer exactement jusqu'à quel point les fluctuations de la valeur des ventes en gros sont l'effet des changements dans les prix ou des variations dans le volume des marchandises manutentionnées.

* Ces altérations sont décrites en détail dans le bulletin "Commerce de gros au Canada et dans les provinces, 1933," qui peut être obtenu du Bureau Fédéral de la Statistique.